

СОЦИАЛЬНО-ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ**SOCIAL SCIENCES AND HUMANITIES**

УДК 330.1

<https://doi.org/10.29235/1561-8323-2018-62-4-488-494>

Поступило в редакцию 08.06.2018

Received 08.06.2018

Академик В. Г. Гусаков*Президиум Национальной академии наук Беларуси, Минск, Республика Беларусь***ОСНОВЫ СИСТЕМНОЙ ЭКОНОМИКИ**

Аннотация. Экономика – это система, включающая совокупность рычагов и механизмов регулирования, методов и мер поддержки и развития, методик оценки, схем и моделей стратегического устройства, инструментария текущей настройки и т. п. В связи с этим системная экономика означает приведение совокупности мер и инструментов в соответствующую систему, позволяющую достигать определенного целевого эффекта. Значит, системную экономику можно представить как научно упорядоченную экономику, где все структурные составляющие имеют свое место и выполняют отведенную роль, функционируют как целостный комплекс и позволяют получать запрограммированный результат. Такая экономика исключает стихийность развития и противоречивость действия совокупности мер и инструментов. Вместе с тем в Беларуси предмет системной экономики пока не разрабатывается, в связи с чем все разделы экономики представляются разрозненно, что не позволяет достичь синергетической эффективности хозяйствующих субъектов на практике.

Исследования показывают, что системная экономика имеет устоявшуюся инфраструктуру, представленную пятью основными уровнями: наноэкономика, микроэкономика, мезоэкономика, макроэкономика и мегаэкономика. Системная экономика не только является сбалансированным взаимодействием составляющих ее мер и рычагов, но и «делает» это на основе новейших идей, инноваций и высоких технологий, поскольку восходит к интеллекту, материализованному в инновациях.

Установлено, что первейшей закономерностью системной экономики является ее базирование на интеллекте. Независимо от сферы генератором воспроизводства и устойчивости служит научно-инновационный потенциал. Еще одной закономерностью системной экономики следует назвать акцент на реальное материальное производство, хотя предполагается оптимальный баланс реальных (материальных) и нематериальных отраслей. Равновесие отраслей различных сфер занятости – это неотъемлемый атрибут любой современной экономической инфраструктуры, приводимой в действие механизмами системной экономики.

Подчеркивается, что систематизирующие идеи и инновации составляют основную ценность человеческого капитала, определяют его уровень конкурентности, способность работать на опережение. Капитал творческих личностей, в первую очередь ученых, должен рассматриваться как фундаментальная база генерирования новых идей, умения подобрать кадры и нацелить их на выработку новых конкурентных решений ради более значимых результатов экономической деятельности.

Ключевые слова: системная экономика, наноэкономика, микроэкономика, мезоэкономика, макроэкономика, мегаэкономика

Для цитирования: Гусаков, В. Г. Основы системной экономики / В. Г. Гусаков // Докл. Нац. акад. наук Беларуси. – 2018. – Т. 62, № 4. – С. 488–494. <https://doi.org/10.29235/1561-8323-2018-62-4-488-494>

Academician Vladimir G. Gusakov*Presidium of the National Academy of Sciences of Belarus, Minsk, Republic of Belarus***FUNDAMENTAL OF SYSTEMIC ECONOMY**

Abstract. Economy is a system, including a set of levers and regulatory mechanisms, methods and measures for support and development, evaluation methods, schemes and models of strategic devices and tools, current setting, etc. In this regard, system economics implies a whole set of measures and instruments in the appropriate system to achieve the target effect. Then the economy system can be represented as a scientifically ordered economy, where all structural components have their place and

fulfill the role of functioning as a holistic system and allow you to get the programmed result. Such an economy eliminates the spontaneity of development and inconsistency of actions of a set of measures and instruments. However, in Belarus the subject of system of the economy has not yet developed, therefore all sections of the economy are presented separately, does not allow to achieve synergetic efficiency of economic entities in practice.

Research shows that system economics has its well-established infrastructure. It has five main levels: nanoeconomics, microeconomics, mesoeconomics, macroeconomics and megaeconomics. System Economics goes back to the intelligence, persisted in innovation, it not only represents a balanced interaction of measures and levers, but “doing” is based on the latest ideas, innovations and high technologies.

It is established that the first pattern in the system of Economics is based on intelligence. Regardless of the field generator for the reproduction and sustainability is a scientific-innovative potential. Another natural system of the economy should be the emphasis on real material production, although it is assumed the optimum balance of real (material) and intangible industries. The balance of industries in different spheres of employment – is an essential attribute of any modern economic infrastructure, driven by the mechanisms of the system of the economy.

In this regard, the article emphasizes that systematizing ideas and innovations constitute the main value of human capital determines his level of competition, the ability to be proactive. Capital creative individuals, primarily scientists, should be considered as the fundamental base for generating new ideas, the ability to select personnel and to encourage them to develop new competitive solutions for the more significant results of economic activities.

Keywords: system economics, nanoeconomics, microeconomics, mesoeconomics, macroeconomics, megaeconomics

For citation: Gusakov V. G. Fundamental of systemic economy. *Doklady Natsional'noi akademii nauk Belarusi = Doklady of the National Academy of Sciences of Belarus*, 2018, vol. 62, no. 4, pp. 488–494 (in Russian). <https://doi.org/10.29235/1561-8323-2018-62-4-488-494>

Углубленный анализ различных экономических теорий отечественных и зарубежных авторов приводит к необходимости системных исследований и системной экономике, в центре которой должна быть парадигма: «наука–экономика–рынок». Доминирующая сейчас стратегия либеральных авторов, где в центре находится рынок, без учета базиса и специфики экономики, по меньшей мере, является малопродуктивной, а для экономического уклада, построенного на крупном товарном производстве, – еще и разрушительной. Рассуждения о либерализации экономики, курсах валют, рыночном саморегулировании производства и сбыта, инфляции платежного средства, весьма далеки от подлинно экономических законов и закономерностей и ориентированы на чуждые интересы. Они ставят национальную экономику в зависимость от внешних регуляторов и делают ее слабым продуктом мощной и агрессивной валютной системы, находящейся за рубежом (в небольшой группе развитых стран).

Подлинная и полноценная национальная экономика всегда формируется самой страной на основе имеющегося технико-технологического потенциала всех отраслей экономики и в первую очередь на потенциале реального сектора экономики и крупнотоварного производства (например, крупной промышленности) и выстраивается снизу вверх, а не наоборот, как предлагают международные финансовые структуры. Так, внизу экономика должна начинаться с реализации инновационных идей и проектов, осуществления технико-технической модернизации крупных товарных предприятий, формирующих основной состав валового внутреннего продукта, а по сути с научных и инновационных разработок как основных факторов технико-технологического развития и инвестиционной промышленности. Без научных разработок и их реализации посредством инвестиций не может быть достаточной конкурентоспособности, устойчивых перспектив и стабильной привлекательности предприятий. А без системного обеспечения устойчивости развития реального сектора экономики с крупнотоварным производством экономика страны продолжительное время эффективно функционировать не может. Надстроечные сектора и виртуальные сферы не могут составлять реальный материальный базис экономики и делать акцент на их приоритетности. Это весьма опасно. Они очень зависимы от внешнего воздействия и могут в любой момент впасть в кризис, увлекая за собой всю макроэкономику страны. Поэтому надстроечные сектора могут быть лишь вспомогательными в реальной экономике, составляющей прочный каркас национального крупнотоварного производства. Следовательно, разговоры о макроэкономике без понимания, поддержки и развития микроэкономики реальных отраслей и прежде всего крупнотоварных предприятий, выглядят схоластично и необоснованно.

Что такое системная экономика? Любая экономика это система, включающая совокупность рычагов и механизмов регулирования, методов и мер поддержки и развития, методик оценки, схем и моделей стратегического устройства, инструментария текущей настройки и т. п.

В связи с этим системная экономика означает приведение всей этой совокупности мер и инструментов в соответствующую систему, позволяющую достигать определенного целевого эффекта. Значит, системную экономику можно представить как научно упорядоченную экономику, где все структурные составляющие имеют свое место и выполняют отведенную роль, функционируют как целостный комплекс и позволяют получать запрограммированный результат. Такая экономика исключает стихийность развития и противоречивость действия совокупности мер и инструментов. Да, она не исключает рынок, который по прежнему основывается на принципах спроса и предложения, но делает его регулируемым с помощью законодательно-правовых норм и ставит его не во главу экономической системы (с его стихийностью), а превращает в производную категорию от деятельности производственно-сбытовой сферы, т. е. предполагает параллельное функционирование товарного производства и рынка, а в отдельных случаях, где невозможна или нецелесообразна конкуренция, даже подчиняет сферу рынка сфере производства.

Системная экономика имеет свою устоявшуюся инфраструктуру, которая строится, как уже было сказано, снизу. Она имеет пять основных уровней: наноэкономика, микроэкономика, мезоэкономика, макроэкономика и мегаэкономика.

В частности, *наноэкономика* представляет собой экономику физических лиц и семей, по другому ее можно назвать еще индивидуальная, или семейная экономика. Она выстраивается на личностных и межличностных отношениях, где имеет место многообразие экономических связей и где формируются потребительские стоимости и спрос. Здесь также обеспечивается удовлетворение потребительского спроса и проявляются первичные оценки качества продукции, включая возмущения восприятием товара.

Кроме того, наноэкономика охватывает сферу индивидуального предпринимательства, основанного на интеллекте и живом труде частных лиц и их семей. Здесь проявляется право интеллектуальной собственности, которое регулируется внутристрановым и международным законодательством. Главное, что наноэкономика является исходной точкой формирования в последующем большого экономического дерева. Все зависит от установок физических личностей и их семей. Если частные лица настроены на творчество и созидание, формируют больше стоимостей, чем потребляют, наноэкономика становится эффективной. А учитывая необходимость расширения самозанятости населения, эффективная наноэкономика активно способствует росту всех других уровней экономической инфраструктуры. Если же наноэкономика нацелена на проедание и сплошной патернализм сверху, сложно рассчитывать, что все другие экономические уровни будут неэффективными.

Микроэкономика известна как экономика предприятий всех форм. Экономические отношения здесь также выстраиваются на принципах спроса и предложения, а для поддержания конкурентоспособности необходимо задействовать творческий и интеллектуальный потенциал работников. Чтобы быть в тренде, предприятиям приходится непрерывно совершенствовать технику, технологии, качество продукции, ассортимент, формы продажи и т. п. Процессы диверсификации нацеливают на развитие межхозяйственных и межотраслевых связей, что приводит к необходимости кооперации и интеграции труда и ресурсов. Но выстраивать бизнес-модели развития предприятий сегодня без учета состояния и тенденций наноэкономики и влияния институциональных факторов уже практически невозможно, если речь идет о непрерывном росте человеческого капитала и его отдачи. Использование новейших технологий и интеллектуализация производства происходят по большей части на основе отношений наноэкономики. Взаимодействие и конкурентоспособность предприятий в немалой степени основываются на эксклюзивных решениях и технологиях менеджеров и работников, их интеллекте, формах наноэкономики.

Мезоэкономика в настоящее время представляет собой экономику регионов и отраслей, где доминируют территориальные и отраслевые интересы проживающих и занятых в них людей. Мезоэкономика наиболее полно характеризует деятельность предприятий, действующих в определенной местности или отрасли, их конкурентные преимущества, складывающиеся под влиянием предпринимательских способностей, в основе чего находится наноэкономика. Особенность мезоэкономики в том, что она призвана создавать наиболее благоприятные условия реализации местных и отраслевых ресурсов, в первую очередь прикладных, технологических и человече-

ских. Здесь важно организовать эффективное использование всех видов ресурсов – возобновляемых и невозобновляемых. Известно, что возобновляемыми ресурсами являются интеллектуальные, творческие, трудовые, которые относятся к категории наноэкономики. Достаточно сказать, что инновационность экономики предприятий лежит в основе экономической идеи и мысли. Компетентность менеджеров и специалистов, способных наладить эффективное взаимодействие микро- и наноэкономики, в данном случае может служить доминирующим фактором регионального или отраслевого развития.

Макроэкономика в настоящее время позиционируется как экономика страны, выражающаяся в принципах, механизмах и формах формирования и использования государственного бюджета, на основе которого достигаются многие социальные, экономические, общественные и политические цели и задачи. Инструментами макроэкономики являются налоговые, кредитные, протекционистские, инвестиционные, ценовые, научно-технические, торговые и иные отношения, обеспечивающие необходимый уровень благосостояния общества и качество жизни человека. Макроэкономика нацеливает на стимулирование роста интеллектуализации экономики, создание и поддержание необходимого баланса высококачественных и безопасных товаров. Макроэкономика невозможна без устойчивого развития наноэкономики, микроэкономики и мезоэкономики. Устойчиво развивающаяся макроэкономика – это комплекс благоприятных условий развития всех других уровней экономики.

Мегаэкономика – это в настоящее время система вхождения макроэкономики в мировое экономическое пространство и состояние самой мировой экономики. Активную роль здесь играют международные экономические институты и объединения (Всемирный Банк, ВТО, ООН и др.). Существенное значение имеют также международные индикаторы экономического и неэкономического развития, рейтинговые агентства, финансовые центры и др. Для активной и прочной интеграции макроэкономики в мировую экономику и получения от этого преимуществ необходимы конкурентоспособность и устойчивость экономики конкретных государств. Сильные макроэкономики являются, как правило, донорами мегаэкономики и выступают ее доминантами, в связи с чем могут диктовать условия развития и вхождения в мировое пространство более слабым макроэкономикам. В связи с этим происходят перетоки капиталов, которые в конечном итоге концентрируются в составах более экономически состоятельных макроэкономик. Наряду с перетоками финансовых капиталов наблюдаются миграционные процессы человеческого и интеллектуального капиталов, в результате чего наиболее сильный интеллектуальный капитал концентрируется в наиболее развитых странах, способных создать преимущественные условия для реализации интеллекта. Важно знать: где лучше всего условия для функционирования интеллектуальной собственности и где высоко мотивируется интеллектуальный труд, туда и устремляется мобильный и самый ценный интеллектуальный капитал, создающий новые возможности устойчивого и ускоренного развития. Следовательно, мегаэкономика строится не только на воспроизводстве и переливах финансового (инвестиционного) капитала, но и на мобильности, трансформации и концентрации интеллектуального потенциала, формой которого является наноэкономика.

В системной экономике интеллект, научная идея, инновация первичны, они создают финансовый капитал. Понимая это, наиболее развитые страны вкладывают в первую очередь капиталы в научно-интеллектуальные центры и научно-инновационные результаты. Это прежде всего затрагивает уровень нано- и микроэкономики, который определяет все другие уровни системной экономики.

Надо подчеркнуть, что нано- и микроэкономика имеют свою внутреннюю структуру и состоят из экономики личности и семьи; экономики интеллекта; экономики человеческого капитала; экономики трудовых ресурсов; экономики интеллектуальной собственности; экономики инвестиций в развитие человека; экономики мотиваций и личностных ориентаций и инноваций.

Эти структурные составляющие определяют начало любых направлений экономического развития системной экономики, включая мезо-, макро- и мегаэкономику. Так, состояние нано- и микроэкономики лидирующих стран уже многие годы задает тенденции всей мировой экономике. Финансовая и валютная устойчивость государств основывается на возможности капита-

лизации идей, инноваций и результатов интеллектуальной деятельности. Например, любое предприятие стремится производить высококачественный товар, пользующийся спросом. В настоящее время, как известно, это невозможно вне рамок интеллектуальной собственности и без необходимых инноваций. В условиях конкуренции любую технологию требуется периодически совершенствовать и обновлять. Для этого необходимы генераторы идей и разработчики инноваций, а также ноу-хау, делающие бизнес инвестиционно привлекательным. Качество и конкурентоспособность производства определяются качеством идей и инноваций.

Экономика системной экономики. Системная экономика восходит к интеллекту, материализованному в инновациях, она не только представляет собой сбалансированное взаимодействие составляющих ее мер и рычагов, но «делает» это на основе новейших идей, инноваций и высоких технологий.

Систематизирующие идеи и инновации составляют основную ценность человеческого капитала, определяют его уровень конкурентности, способность работать на опережение. Капитал творческих личностей, в первую очередь ученых, должен рассматриваться как фундаментальная база генерирования новых идей, умения подобрать кадры и нацелить их на выработку новых (эксклюзивных) конкурентных решений ради более значимых результатов экономической деятельности. Задача подбора, подготовки и стимулирования труда творческих личностей непростая. Известно большое неравенство между людьми по интеллекту, но часто это не выглядит достоинством или недостатком. Системная экономика служит своего рода индикатором, чтобы ведущие позиции занимали способные и творческие работники. Поэтому реальная оценка интеллекта может быть дана только по итогам интеллектуальной деятельности по формализованным и материализованным результатам. Конечно, лучше если это будет происходить по мультипликативному эффекту, по итогам реализации совокупности идей, включая идеи партнеров, за определенный период времени.

Одним из основных измерителей интеллектуального потенциала, как и человеческого капитала вообще в системной экономике, должна стать интеллектуальная собственность, которую создают менеджеры, специалисты, ученые и творческие личности. Общий размер и уровень качества интеллектуальных результатов (продуктов интеллектуальной собственности), созданных и получивших товарную форму, определяет степень интеллектуализации общества.

Для государства ученый и творческая личность значительно ценнее, чем, например, очередной сменяемый чиновник, поскольку:

государство (общество) тратит намного больше на подготовку ученого;

оно получает от ученого инновационный продукт, окупаемость которого может с избытком перекрыть все затраты;

настоящих ученых – генераторов идей в любом обществе совсем немного, но они могут не только формировать достаточное количество интеллектуального продукта, а и создавать имидж самой стране;

интеллектуальный потенциал формирует потенциальные возможности всего государства.

Чем шире и значительнее интеллектуальный потенциал, тем достойнее государственный строй, власть, страна. Тем проще преодолеваются любые экономические противоречия. Хорошо известен тот факт, что тупиков в экономике не бывает, они в головах людей. И если в обществе доминирует интеллектуальный потенциал, то таких тупиков вообще не возникает (ученые и специалисты могут прогнозировать развитие ситуации), а если и появляются, то легко преодолеваются.

Слабая сторона интеллектуального капитала состоит в том, что если государство ослабляет свою поддержку научно-инновационной сферы, то мобильный высококвалифицированный человеческий капитал быстро вымывается из творческих областей, а его место занимает либо слабоподготовленный и в силу этого малорезультативный, либо, что еще хуже, место интеллектуальной собственности, создаваемой отечественными учеными и специалистами, занимает интеллектуальная собственность, импортируемая извне. Это, естественно, вызывает мощный отток валютных средств и долгосрочную зависимость страны от внешних инновационных поставок. Потребительское отношение государства к интеллектуальной сфере обрекает экономику на инерционность существования с низкими, а иногда и отрицательными темпами роста ВВП.

Самая высокодоходная сфера экономики, это, как известно, область научно-инновационной деятельности, поскольку, как уже неоднократно сказано учеными и специалистами, здесь образуется самая высокая норма прибыли. Для этого необходимы, конечно, инвестиции, но их окупаемость намного превышает отдачу капитала во всех других сферах человеческой деятельности. Успех там, где во главе – интеллектуальный капитал, способный воспроизводить конкурентноспособный инновационный продукт, создаваемый и реализуемый по следующей технологической цепочке: научные знания → идея → научное исследование → научно-инновационная разработка → промышленная инновационная технология и продукция → рыночный товарооборот → добавленная стоимость → чистая добавленная прибыль. Так, творческие личности на первых двух этапах имеют множество идей, не выходящих на рынок, но не располагают финансами. На двух последующих этапах специалисты и ученые обладают возможностью глубоких и комплексных исследований и при соответствующем обеспечении ресурсами могут создать конкурентные научно-инновационные разработки, но они также не располагают достаточными инвестициями. Лишь на пятом переделе возможно обеспечить промышленное производство инновационной продукции на основе разработанной научной технологии, но здесь участие непосредственно ученых уже почти не требуется, поэтому творцы и разработчики инноваций и здесь не получают необходимой мотивации. На шестой и последующих стадиях инновационный продукт составляет рыночный товарооборот, где образуется добавленная стоимость, прибавочный продукт и прибыль, которую присваивают себе промышленные и торговые структуры, часто абсолютно незаинтересованные отдавать некоторую долю прибавочного дохода ученым и изначальным разработчикам инноваций. Именно этот технологический процесс от идеи до прибыли является сейчас наиболее противоречивым, где в самом проигрышном положении находятся ученые и творческие работники. Процесс этот законодательно почти не урегулирован и, следовательно, между учеными, находящимися на начальных стадиях создания идей и инноваций, и торговыми маклерами и предпринимателями, действующими на заключительных переделах материализации инноваций и формирования дополнительной прибыли, складываются противоречивые взаимоотношения.

Интеллектуальный капитал как наиболее ценный человеческий капитал в ходе его реализации в инновации и материализации на практике и служащий важнейшей экономической категорией практики остается совершенно неизученным в отечественной экономике, требует неотложного системного обобщения как в целях преодоления противоречий между научно-инновационной средой и промышленно-торговой сферой, так и в целях повышения его значимости в самой экономике.

Целью построения интеллектуальной экономики является максимизация роста ВВП за счет роста инновационности всех субъектов национальной экономики.

Инновационная экономика является результирующим звеном интеллектуальной экономики или по иному нано- и микроэкономики. Все, что создается в системной экономике на уровне экономики человеческого капитала и на уровне экономики интеллектуальной собственности в итоге воплощается в инновационной экономике, которая в свою очередь порождает и развивает новые генерации товарного производства, обладающего специфической стоимостью, имеющей форму интеллектуального капитала. Инновационная экономика базируется на фундаменте человеческого капитала, а именно на экономике интеллектуальной собственности, результатами которой являются новейшие технологии, виды продукции, содержащие мультипликативный эффект.

Важно подчеркнуть, что основные элементы системной экономики уже функционируют, и не только в развитых странах, но и в Республике Беларусь. Но в отличие от развитых стран, где системная экономика формирует основные объемы роста ВВП, в Беларуси она разорвана по отраслям (т. е. в каждой отрасли выстраивается своя система регулятивных мер и механизмов, которые не стыкуются между собой на межотраслевом уровне) и поэтому не дает желаемого результата. Например, умаление роли науки в инновационном развитии экономики, в том числе посредством недостаточного бюджетного финансирования, превращает ее из производительной силы в сферу риторической неопределенности, где много всевозможных ожиданий, но нет реальной реализации интеллектуального потенциала. Тем не менее в Беларуси имеется достаточно неплохой потенциал интеллектуальной экономики, который может служить связующим звеном между наукой и реальным сектором для выстраивания системной экономики. Ожидаемое преоб-

разование ныне известной экономики отраслей в системную вполне логично. Системная экономика имеет сквозную структуру, поскольку в ней экономические субъекты и объекты (отрасли, сферы, предприятия, специалисты и генераторы инноваций) приобретают общую логику развития, в основе чего происходит максимальная реализация интеллектуального капитала.

Первейшей закономерностью системной экономики является ее базирование на интеллекте. Независимо от сферы генератором воспроизводства и устойчивости служит научно-инновационный потенциал.

Еще одной закономерностью системной экономики можно назвать акцент на реальное материальное производство, хотя предполагается оптимальный баланс реальных (материальных) и нематериальных отраслей. Равновесие отраслей различных сфер занятости – это неотъемлемый атрибут любой современной экономической инфраструктуры, но равновесие это должно строго поддерживаться материальной сферой. Надо однозначно признать, что, например, сфера услуг, в том числе и сфера виртуальной экономики (ИТ), тогда устойчива, когда есть стабильно развивающееся материальное производство. Иначе, при ослаблении реальной экономики вся надстроечная инфраструктура может в одночасье рухнуть. Известно, что надстроечные сферы очень непостоянны и зависимы не только от внутренних факторов стабилизации, но и внешней конъюнктуры. Это подтверждается всем ходом мировой экономики. Экономически сильны те страны, где в первую очередь сильным и устойчиво развивающимся является реальный сектор, который способен создать максимальные условия для эффективного функционирования и нематериального сектора. Стабильность и востребованность материального производства создает все условия для надстроечных структур.

Однако устойчиво развивающаяся надстроечная инфраструктура может создавать иллюзию своей автономности и независимости от реального сектора экономики. Вот это чаще всего и замечают экономисты-рыночники и приверженцы приоритетного развития надстроечной инфраструктуры, в том числе виртуальной экономики. Им кажется, что это именно тот конек, на котором можно преодолеть многие трудности материального производства, и быстро, без особых инвестиций в инновации можно достичь вершин экономического развития. На самом деле – это самообман и основан он на поверхностном знании системной экономики, на отсутствии представления о причинно-следственной связи между реальной и надстроечной экономикой. Большинство развитых стран наглядно демонстрируют, что первопричиной всякой целесообразной экономической динамики выступает реальная экономика с ее материальным производством, направленным на комплексное обеспечение и обслуживание материальных потребностей общества, где в основе развития находятся интеллектуальные ресурсы и инновации, в совокупном плане представляющие собой современную систему экономики.

Список использованных источников

1. Леонтьев, Б. Б. О начале формирования системной экономики / Б. Б. Леонтьев, В. Б. Леонтьева // *Экономические стратегии*. – 2017. – Т. 19, № 7. – С. 30–45.
2. Социально-экономическая модель: становление и развитие: теория, методология, практика / А. И. Лученок [и др.]; под общ. ред. В. Г. Гусакова: в 2 кн. – Минск, 2015. – Кн. 1. – 554 с.

References

1. Leont'ev B. B., Leont'eva V. B. On the beginning of the formation of a systemic economy. *Ekonomicheskie strategii = Economic Strategies*, 2017, vol. 19, no. 7, pp. 30–45 (in Russian).
2. Luchenok A. I., Gusakov V. G., Daineko A. E., Pekut'ko P. N., Vardevanyan G. M., Dedkov S. M., Goncharov V. V., Korshunov A. M., Kolotukhin V. A., Laevskaya N. O., Mel'nikova I. N., Medvedev V. F., Pochekina V. V. *Socio-economic model: formation and development: theory, methodology, practice*. Minsk, 2015, book 1. 554 p. (in Russian).

Информация об авторе

Гусаков Владимир Григорьевич – академик, д-р эконом. наук, профессор, Председатель Президиума Национальной академии наук Беларуси (пр. Независимости, 66, 220072, Минск, Республика Беларусь). E-mail: office@presidium.bas-net.by.

Information about the author

Gusakov Vladimir Grigorievich – Academician, D. Sc. (Economics), Professor, Chairman of Presidium. National Academy of Sciences of Belarus (66, Nezavisimosti Ave., 220072, Minsk, Republic of Belarus). E-mail: office@presidium.bas-net.by.